

SCOTWORK FRANCE

We transform the way the world negotiates



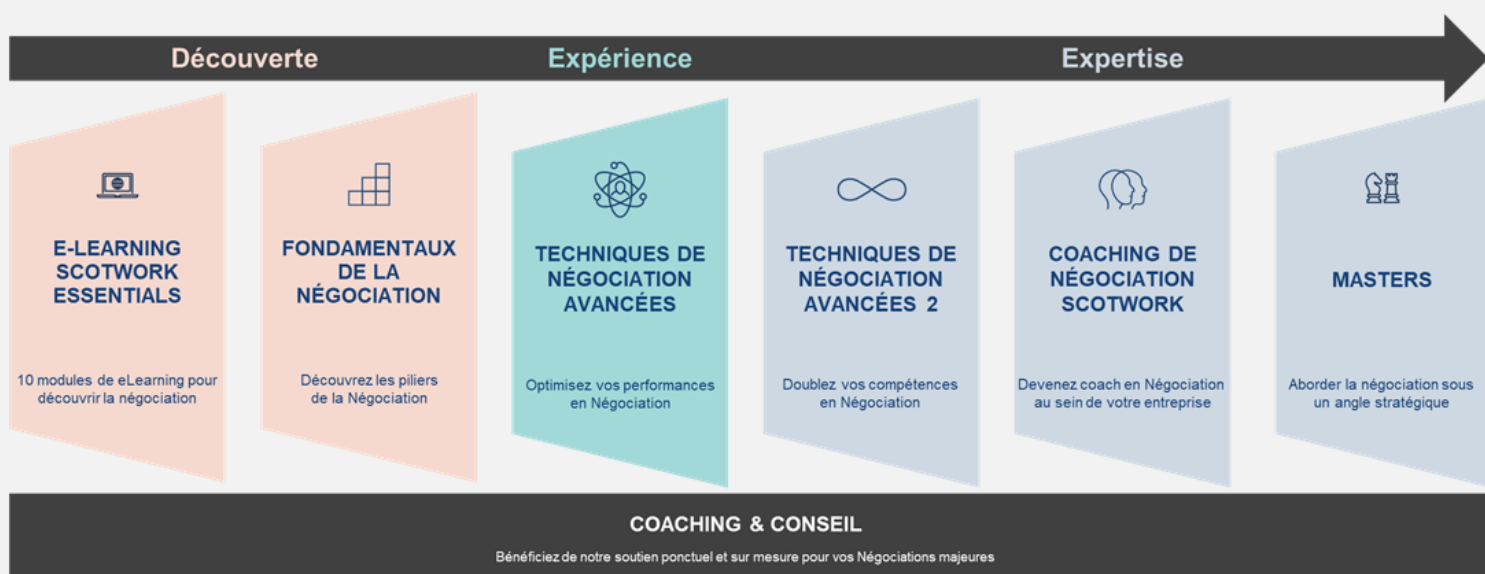
Conditions & Inscriptions 2022

Financements

Tarifs & Sessions

Bon de Commande

Conditions Générales de Ventas



Toutes nos prestations sont réalisables en intra-entreprise et s'organisent en collaboration entre le client et l'équipe Scotwork. Les formations « TNA », « TNA 2 » et « FOND » sont également disponibles en interentreprises (détail dans « Tarifs & Sessions »).

2 possibilités pour financer l'investissement pédagogique

EN DIRECT

Financement individuel ou par l'entreprise

VIA LES OPCO

Le 1er avril 2019, onze opérateurs de compétences (OPCO), chargés d'accompagner la formation professionnelle, ont été agréés. Ils remplacent les anciens organismes paritaires collecteurs agréés (OPCA).

Ces opérateurs de compétences ont pour missions de financer l'apprentissage, d'aider les branches à construire les certifications professionnelles et d'accompagner les PME pour définir leurs besoins en formation

- **Nous y sommes éligibles !**
- **Se rapprocher du service RH de l'entreprise**

Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

*La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :
Action de Formation*

Les 2 méthodes ci-dessus peuvent également se cumuler.



GABS.

TECHNIQUES DE NÉGOCIATION AVANCÉES - TNA

Découvrir TNA

- Intra-entreprise ou Interentreprises
- Présentiel : 1 soirée + 2,5 jours – format séminaire résidentiel ou non
- Distanciel : 5 demi-journées sur une même semaine
- Participant(s) : 1 à 24 personnes
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants



TARIFS INTERENTREPRISES

Tout au long de l'année, nous organisons des sessions interentreprises réunissant des participants de sociétés différentes pour construire un groupe de 12 Scotworkers. Si vous avez moins de 6 personnes à inscrire, le format interentreprises est la solution. 3 options vous sont proposées : présentiel en séminaire résidentiel (Fontainebleau), présentiel en séminaire journées (Paris 17^e) et distanciel. Attention, les sessions présentiels impliquent obligatoirement des frais supplémentaires.

Frais pédagogiques Scotwork		Frais annexes à régler directement auprès des établissements	
<u>Présentiel</u>	2 950 € HT par participant	Fontainebleau – résidentiel Accueil Séminaire + 3 nuitées + 9 repas + parking 751,28 € HT – 830,04 € TTC	Paris 17 ^e – non résidentiel Accueil Séminaire + 4 repas + parking 243,79 € HT – 315 € TTC
<u>Distanciel</u>	2 950 € HT par participant	Aucun frais annexes à la pédagogie en distanciel	

TARIFS INTRA-ENTREPRISE

Nous commençons l'organisation de stages intra-entreprise à partir de 6 personnes. Dans ce cadre, l'ensemble de la partie logistique, si existante, est à la charge du client (lieu, hôtels, transports, etc.). Voici les frais pédagogiques Scotwork :

	6 participants	12 participants
<u>Présentiel</u>	1 formateur	2 formateurs
&	15 000 € HT 2 500 € / Pers.	26 990 € HT ≈ 2 250 € / Pers.
<u>Distanciel</u>	+ 2 500 € HT par participant	+ 2 160 € HT par participant

LES SESSIONS INTERENTREPRISES TNA 2022

1 ^{er} semestre		
Code Session	Dates	Lieu
TNA-01	25 – 28 janvier	Paris 17 ^e
TNA-02	08 – 11 mars	Fontainebleau
TNA-03	28 mars – 01 avril	À Distance
TNA-04	12 – 15 avril	Paris 17 ^e
TNA-05	10 – 13 mai	Fontainebleau
TNA-06	16 – 20 mai	À Distance
TNA-07	07 – 10 juin	Paris 17 ^e
TNA-08	28 juin – 01 juillet	Fontainebleau

2 ^e semestre		
Code Session	Dates	Lieu
TNA-09	04 – 08 juillet	À Distance
TNA-10	30 août – 02 juillet	Fontainebleau
TNA-11	20 – 23 septembre	Paris 17 ^e
TNA-12	27 – 30 septembre	Fontainebleau
TNA-13	03 – 07 octobre	À Distance
TNA-14	18 – 21 octobre	Fontainebleau
TNA-15	15 – 18 novembre	Paris 17 ^e
TNA-16	22 – 25 novembre	Fontainebleau
TNA-17	05 – 09 décembre	À Distance
TNA-18	13 – 16 décembre	Paris 17 ^e

FONDAMENTAUX DE LA NEGOCIATION - FOND

Découvrir FOND

- Intra-entreprise ou Interentreprises
- Présentiel : 1 journée
- Distanciel : 2 demi-journées
- Participant(s) : 1 à 24 personnes
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants



TARIFS INTERENTREPRISES

Tout au long de l'année, nous organisons des sessions interentreprises réunissant des participants de sociétés différentes pour construire un groupe de 12 Scotworkers. Si vous avez moins de 6 personnes à inscrire, le format interentreprises est la solution. 2 options vous sont proposées : présentiel dans le 17^e arrondissement de Paris 17^e et distanciel. Attention, les sessions présentielles impliquent obligatoirement des frais supplémentaires.

	Frais pédagogiques Scotwork	Frais annexes à régler directement auprès des établissements
<u>Présentiel</u>	1 200 € HT par participant	Paris – 1 journée Accueil Séminaire + 1 repas + parking 100 € TTC
<u>Distanciel</u>	1 200 € HT par participant	Aucun frais annexes à la pédagogie en distanciel

TARIFS INTRA-ENTREPRISE

Nous commençons l'organisation de stages intra-entreprise à partir de 6 personnes. Dans ce cadre, l'ensemble de la partie logistique, si existante, est à la charge du client (lieu, hôtels, transports, etc.). Voici les frais pédagogiques Scotwork :

	6 participants	12 participants
	1 formateur	2 formateurs
<u>Présentiel</u> & <u>Distanciel</u>	6 000 € HT 1 000 € / Pers.	10 300 € HT ≈ 850 € / Pers.
	+ 1 000 € HT par participant	+ 850 € HT par participant

LES SESSIONS INTERENTREPRISES FOND 2022

1 ^{er} semestre			2 ^e semestre		
Code Session	Dates	Lieu	Code Session	Dates	Lieu
FOND-01	09 – 10 mai	À Distance	FOND-03	12 – 13 septembre	À Distance
FOND-02	27 juin	Paris 17 ^e	FOND-04	30 novembre	Paris 17 ^e

TECHNIQUES DE NÉGOCIATION AVANCÉES 2 – TNA 2

Découvrir TNA 2

- Accessible uniquement aux anciens participants TNA
- Intra-entreprise ou Interentreprises
- Présentiel : 2 jours – Paris
- Distanciel : 4 demi-journées sur une même semaine
- Participant(s) : 1 à 24 personnes
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants



TARIFS INTERENTREPRISES

Tout au long de l'année, nous organisons des sessions interentreprises réunissant des participants de sociétés différentes pour construire un groupe de 12 Scotworkers. Si vous avez moins de 6 personnes à inscrire, le format interentreprises est la solution. 2 options vous sont proposées : présentiel dans le 17^e arrondissement de Paris 17^e et distanciel. Attention, les sessions présentielles impliquent obligatoirement des frais supplémentaires.

	Frais pédagogiques Scotwork	Frais annexes à régler directement auprès des établissements
<i>Présentiel</i>	2 000 € HT par participant	Paris – 2 journées Accueil Séminaire + 3 repas + parking 250 € TTC
<i>Distanciel</i>	2 000 € HT par participant	Aucun frais annexes à la pédagogie en distanciel

TARIFS INTRA-ENTREPRISE

Nous commençons l'organisation de stages intra-entreprise à partir de 6 personnes. Dans ce cadre, l'ensemble de la partie logistique, si existante, est à la charge du client (lieu, hôtels, transports, etc.). Voici les frais pédagogiques Scotwork :

	6 participants	12 participants
	1 formateur	2 formateurs
<i>Présentiel</i>	10 000 € HT 1 670 € / Pers.	17 300 € HT ≈ 1 440 € / Pers.
<i>Distanciel</i>	+ 1 670 € HT par participant	+ 1 440 € HT par participant

LES SESSIONS INTERENTREPRISES TNA 2 2022

1 ^{er} semestre			2 ^e semestre		
Code Session	Dates	Lieu	Code Session	Dates	Lieu
TNA2-01	23 – 24 mai	Paris 17 ^e	TNA2-02	28 – 29 novembre	Paris 17 ^e

AUTRES SOLUTIONS

**LES FRAIS PÉDAGOGIQUES CI-DESSOUS SONT VALABLES DU
1^{ER} JANVIER AU 31 DÉCEMBRE 2022**

COACHING DE NÉGOCIATION SCOTWORK

Découvrir CNS

- Accessible uniquement aux anciens participants TNA
- Intra-entreprise
- Présentiel : 3 jours
- Distanciel : 5 demi-journées sur une même semaine
- Participant(s) : 4 à 8 personnes
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 4 participants



Frais pédagogiques Scotwork

**4 participants
15 000 € HT**

**8 participants
25 950 € HT**

JOURNÉE REFRESH

La journée Refresh est destinée aux entreprises dont les équipes ont déjà suivi la formation TNA et désirent rafraîchir leurs connaissances.

- Durée : 1 journée
- Format : Intra-entreprise
- Participants : 6 à 12 personnes



Frais pédagogiques Scotwork

**6 participants
6 000 € HT**

**12 participants
10 300 € HT**

JOURNÉE CONSULTING / COACHING



Nous consulter

E-LEARNING ESSENTIALS

ESSENTIALS est un e-learning composé de 10 modules ayant pour objectif de découvrir le processus de négociation ou destiné à être un outil de pour revoir et approfondir les connaissances acquises par des participants ayant déjà suivi nos stages,

- Durée : 10 modules (env. 15 minutes) + 10 sections « Deep Dive »
- Format : formation interactive avec scénario pré-enregistré
- Licence individuelle - plateforme en ligne – valable 4 ans



1 Licence valable 4 ans

300 € HT

* Hors frais de séjour des participants et animateurs. Nous pouvons organiser un stage INTRA, dans le lieu de votre choix, selon notre cahier des charges

A REMPLIR ET NOUS RENVOYER SIGNÉ

Negotiating Partner S.A.S. – 28 rue Morice – 92110 CLICHY – FRANCE
Tél. : +33 (1) 45 78 17 17 - email : france@scotwork.fr
www.scotwork.fr
S.A.S. au capital de 38 112 € - SIRET 422 296 343 00037 - APE : 8559A
N° d'existence 11/75/32795/75 - N° TVA intracommunautaire FR7442296343
RCS PARIS B 422 296 343



VOTRE SOCIETE

Dénomination sociale	<input type="text"/>
Adresse	<input type="text"/>
SIRET	<input type="text"/>
Code NAF	<input type="text"/>

CONTACT

Nom du responsable de la commande	<input type="text"/>
Fonction	<input type="text"/>
Adresse mail	<input type="text"/>

FACTURATION

Entité facturable	<input type="text"/>
Adresse de facturation	<input type="text"/>
Référence de commande interne	<input type="text"/>
Si règlement via OPCO : N° dossier & N° d'adhérent	<input type="text"/>

IMPORTANT

Toute commande de formation passée auprès de Scotwork est soumise aux conditions générales figurant dans ce document

FACTURATION VIA OPCO

Merci de fournir impérativement les informations sur l'organisme à facturer avec la commande. Dans le cas où la formation ferait l'objet d'une prise en charge par un **OPCO**, votre commande devra impérativement être accompagnée de **l'accord de prise en charge de la formation par l'OPCO, de son adresse de facturation et le numéro de dossier. Sans ces éléments, votre commande ne pourra être enregistrée par Scotwork.**

CONDITIONS DE PAIEMENT



Règlement à réception de facture, ou selon délai défini par accord écrit.

ANNULATION

Toute annulation doit faire l'objet d'un avis écrit. Dans le cas où cet avis nous parviendrait :

- moins de quatre (4) semaines avant le début prévu de la session, les frais pédagogiques seront dus à 100%.
- Entre quatre (4) semaines et huit (8) semaines avant la date du stage, 50% des frais pédagogiques seront dus. La signature de ce bon de commande signifie l'acceptation sans réserve des conditions générales jusqu'au 31 décembre 2022 édités par SCOTWORK.

VOTRE FORMATION

Nom de la formation	<input type="text"/>
Format	Interentreprises <input type="checkbox"/> Intra-entreprise <input type="checkbox"/>
	 <input type="checkbox"/>  <input type="checkbox"/>
Nombre de participant(s)	<input type="text"/>
Date	<input type="text"/>
Lieu	<input type="text"/>
Coût total pédagogique (hors frais annexes)	<input type="text"/>

LISTE DES PARTICIPANTS

	NOM	PRENOM	FONCTION	E-MAIL	PARTICIPANT RQTH
1					<input type="checkbox"/>
2					<input type="checkbox"/>
3					<input type="checkbox"/>
4					<input type="checkbox"/>
5					<input type="checkbox"/>
6					<input type="checkbox"/>
7					<input type="checkbox"/>
8					<input type="checkbox"/>
9					<input type="checkbox"/>
10					<input type="checkbox"/>
11					<input type="checkbox"/>
12					<input type="checkbox"/>

NOM SIGNATAIRE

DATE

SIGNATURE ET CACHET
DE L'ENTREPRISE

france@scotwork.fr

scotwork.fr



Nos Bureaux :

SCOTWORK

28 Rue Morice – 92110 Clichy

+33 1 45 78 17 17



Avec Scotwork,
Gagnez plus à négocier mieux !

CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTES

FORMATIONS & TARIFS

1^{ER} JANVIER - 31 DÉCEMBRE 2022

Formation « Techniques de Négociation Avancées Niveau » (TNA) : Stage permettant de comprendre et de manier le processus de toute négociation, d'identifier les aptitudes à utiliser en vue d'optimiser les performances individuelles et d'améliorer les résultats de l'entreprise. Formules inter et intra (durée : 22,5 heures ou 25 heures).

Techniques de Négociation Avancées "Inter" - par participant - présentiel :	2 950 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Inter" - par participant – distanciel :	2 950 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	15 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	15 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – présentiel :	26 990 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – distanciel :	26 990 € H.T.

Formation « Techniques de Négociation Avancées Niveau 2 » (TNA2) : Stage de perfectionnement permettant d'affiner la culture « négociation », de pratiquer les techniques acquises lors du stage « Techniques de Négociation Avancée », mais aussi d'identifier et de mettre en place des objectifs de négociations et de comportements à tenir sur un trimestre suivant ce module. A réaliser après le niveau 1. Formules inter et intra (durée : 16 heures).

Techniques de Négociation Avancées 2 "Inter" - par participant - présentiel :	2 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Inter" - par participant – distanciel :	2 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	10 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	10 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – présentiel :	17 300 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – distanciel :	17 300 € H.T.

Formation « Fondamentaux » (FOND) : stage intra permettant de découvrir la Négociation dans son entreprise (durée : 1 jour).

Techniques de Négociation Avancées 2 "Inter" - par participant - présentiel :	1 200 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Inter" - par participant – distanciel :	1 200 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	6 000 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	6 000 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – présentiel :	10 300 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – distanciel :	10 300 € H.T.

Journée « Refresh » : journée de suivi qui permet de faire le point sur la mise en œuvre pratique de l'apport théorique et à s'exercer à nouveau avec des mises en situation additionnelles (durée : 1 jour).

Refresh "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	6 000 € H.T.
Refresh "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	6 000 € H.T.
Refresh "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – présentiel :	10 300 € H.T.
Refresh "Intra" - stage pour 8 à 12 participants – distanciel :	10 300 € H.T.

Formation « Coaching de Négociation Scotwork » (CNS) : stage pour 4 ou 8 personnes en intra permettant de devenir Coach de Négociation Scotwork dans son entreprise (durée : 3 jours).

Coaching de Négociation Scotwork "Intra" - Stage pour 4 participants – présentiel :	15 000 € H.T.
Coaching de Négociation Scotwork "Intra" - Stage pour 8 participants – présentiel :	25 950 € H.T.

Consulting & Coaching

Les interventions sont organisées pour accompagner les entreprises ou les collaborateurs dans leurs démarches de négociation. Notre activité de conseil aux entreprises et de coaching est basée sur l'aide à la préparation, l'accompagnement et au suivi de négociation.

Journée de conseil : Prix : nous consulter.

Les tarifs de nos stages sont forfaitaires. Tout stage commencé est dû en entier. Les prix sont établis hors taxes, majorés du taux de T.V.A. en vigueur. Les frais annexes éventuels ne sont pas compris dans les frais pédagogiques.

La formule **interentreprises** est un stage résidentiel, ou non, réunissant à titre individuel jusqu'à 12 participants. Lorsqu'un participant est inscrit à un inter, une réservation d'hôtel est automatiquement faite par nos soins. Les instructions pratiques sont adressées au participant deux semaines avant le stage. Forfait résidentiel en sus aux frais pédagogiques à la charge de chaque entreprise/participant, à régler directement auprès de l'hôtel.

Dans la formule **intra-entreprise**, le client prend en charge les frais de restauration, d'hébergement et de transport des intervenants (avion en classe Affaires, train 1^{ère} classe, hébergement hôtel 4 étoiles minimum, frais kilométriques du barème fiscal en vigueur depuis le bureau SCOTWORK, matériel, et autres frais liés directement à l'objet du stage). Ces frais font l'objet d'une facturation séparée.

DÉROULEMENT DU STAGE

L'adéquation du choix du lieu pour le stage intra-entreprise doit faire l'objet d'un accord entre le client et SCOTWORK. Si la bonne mise en œuvre du stage le réclame, SCOTWORK se réserve la possibilité, en concertation avec le client, d'en modifier le contenu et les étapes de déroulement. Les tuteurs pourront être changés à chaque session sans préavis. Des audits internes de démarche qualité pourront être effectués par SCOTWORK International au cours du stage. L'entreprise sera rapidement informée de toute absence éventuelle du ou des stagiaires. SCOTWORK fournira un ou des états de présence du (des) stagiaire(s). Une attestation individuelle sera délivrée aux participants en fin de stage. SCOTWORK se réserve le droit d'expulser tout participant dont la conduite serait jugée incorrecte.

Le client s'engage à indemniser SCOTWORK pour tous dommages et pertes concernant le matériel en cas d'entreposage dans des locaux relevant du client ou tout mauvais usage par le client et son personnel.

MODALITÉS DE RÉGLEMENT

L'entreprise s'engage à régler SCOTWORK des frais pédagogiques à réception de facture ou dans le respect d'un délai qui aurait été convenu par écrit. Le paiement sera effectué comptant, par chèque à l'ordre de NEGOTIATING PARTNER – SCOTWORK ou par virement à :

IBAN FR76 3006 6106 5100 0203 2460 168 - BIC CMCIFRPP

En formule intra, les frais annexes éventuels sont présentés sur une facture distincte, à régler à réception de facture. En cas de retard de paiement, le client s'engage à verser à NEGOTIATING PARTNER - SCOTWORK une pénalité de retard équivalente à 1,3% par mois, calculée avec un taux d'intérêt annuel égal à une fois et demie le taux d'intérêt légal, à laquelle s'ajoute une amende forfaitaire de 40 € pour frais de recouvrement. En inter-entreprises, les frais annexes (hébergement, restauration) sont à régler directement à l'établissement d'accueil.

Si le règlement est opéré par un organisme paritaire ou autre, le stage ne pourra débuter que lorsque les modalités de prise en charge de la formation auront été effectuées et que les fonds sont disponibles auprès de l'Organisme gestionnaire des fonds de formation. L'entreprise devra préciser dans sa commande le nom de l'organisme payeur. Sans mention spécifique, la facture pédagogique sera systématiquement émise au nom de l'Entreprise, charge à elle de se faire rembourser auprès de son organisme gestionnaire des fonds.

ANNULATION

Toute annulation doit faire l'objet d'un avis écrit. Dans le cas où cet avis nous parviendrait :

- moins de quatre (4) semaines avant le début prévu de la session, les frais pédagogiques seront dus à 100%.
- entre quatre (4) semaines et huit (8) semaines avant la date du stage, 50% des frais pédagogiques seront dus.

Le participant peut se faire remplacer par une autre personne appartenant à l'entreprise. Une demande de report est considérée comme une annulation. En cas d'annulation, l'ensemble des éventuels frais engagés (locations de salles, de chambres, de matériels et tous autres coûts entraînés) sont à la charge du client et/ou de ses collaborateurs et ne peuvent en aucun cas être supportés par NEGOTIATING PARTNER – SCOTWORK.

Le nombre minimal de participants par stage est de quatre personnes. Si le nombre de participants est inférieur à ce chiffre, SCOTWORK se réserve le droit d'annuler le stage.

CONFIDENTIALITÉ

Le(s) participant(s) s'engage(nt) à ne pas utiliser, diffuser ou reproduire, sous quelque forme que ce soit, les documents, méthodes et outils utilisés par SCOTWORK, pour former directement ou indirectement d'autres personnes que celles expressément inscrites à la session de formation. SCOTWORK s'engage à ne transmettre aucune information confidentielle qui pourrait lui être communiquée par le(s) participant(s) ou l'entreprise lors d'un stage.

LITIGES

Tout différend qui ne trouverait pas un règlement amiable sera soumis à l'appréciation de la juridiction compétente du ressort du siège de NEGOTIATING PARTNER – SCOTWORK en France.

VALIDITÉ

Les présents tarifs et conditions SCOTWORK sont valables jusqu'au 31 décembre 2022 et prévalent sur toutes autres conditions générales, sauf dérogations écrites à ces conditions entre les deux parties.

Paris, le 29 novembre 2021.



GABS.