

Scotwork®

since 1975

Modalités d'inscription

Essentials eLearning

Modules



Scotwork est une marque commerciale représentée en France par la société NEGOTIATING PARTNER SAS.
N° Organisme de formation 11 75 32795 75, N° SIRET 422

**les acteurs de
la compétence**
créateurs d'avenirs professionnels

Qualiopi
processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre
de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION

Délivrée par

ICPF
CERTIFICATION
QUALITÉ

Essentials

Public

Cette formation s'adresse à toute personne qui est amenée à négocier dans sa vie professionnelle pour acheter, vendre, régler des conflits, entraîner des équipes, engager un changement...

Prérequis

Aucun prérequis nécessaire.

Objectifs

Ce stage de formation permet :
de comprendre et manier le processus de toute négociation
d'identifier et d'intérioriser les aptitudes utilisées en négociation
de s'exercer à négocier dans un environnement sûr.

Durée

La formation se réalise via un e-learning en ligne. Un total de 10 modules prévus pour une durée de 15 minutes chacun est à compléter.

Également, une section d'approfondissement est prévue pour chaque module et est constituée de lecture.

Il faut compter environ 20 minutes par approfondissement.

Modalités & délais d'accès

Toute inscription nécessite un échange avec les équipes de Scotwork – Negotiating Partner. Les inscriptions peuvent se faire de 4 manières différentes :

- Par téléphone en appelant les bureaux Scotwork 01 45 78 17 17
- Par email en adressant une demande à France@scotwork.fr
- Par contact direct avec l'un des collaborateurs Scotwork
- Via le site web au travers d'une demande de contact

Dans tous les cas, le processus d'inscription qui s'en suit sera le même. Nous sollicitons un échange pour définir le besoin et confirmer l'adéquation du programme choisi. Ensuite, nous collectons les informations suivantes : nom, prénom, mail, fonction, entreprise du participant ainsi que le contact de la personne en charge de l'inscription. Une fois ces données collectées, le participant est enregistré informatiquement et notre système génère un dossier administratif de stage incluant la convention de formation, le formulaire d'information de facturation (concernant le financeur), le programme de formation, la présentation de la formation, les informations d'accès et la fiche fournisseur de Negotiating Partner.

Une inscription est considérée comme confirmée une fois ce dossier administratif renseigné et signé.

Le délai minimal pour s'inscrire à une formation est de 24 heures.

Essentials

Accessibilité aux personnes handicapées

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Pour en savoir plus, nous vous invitons à lire notre page : <https://www.scotwork.fr/nos-formations/accessibilite/>

Votre référent Handicap est Xavier DEBRIL. Xavier.debril@scotwork.fr

Tarifs

Tous nos tarifs sont disponibles dans le document 'Conditions & Inscriptions 2026'. Ce document peut vous être transmis sur simple demande à France@scotwork.fr.*.

Contacts

L'ensemble de notre équipe est à votre écoute et vous répond par téléphone 01 45 78 17 17 ou par mail à l'adresse : France@scotwork.fr. Votre contact privilégié dans vos démarches d'inscription est Alexis DEBRIL.

Modalités d'évaluation

La formation Essentials inclut une validation des acquis à la fin de chaque module. Elle se réalise sous la forme de QCM ou d'exercices à réussir.

Informations pratiques

La formation est délivrée entièrement à distance. Il s'agit d'un e-learning et non pas d'une formation en direct, aucun formateur n'anime la formation.

La licence d'utilisation d'Essentials est individuelle et valable à vie. L'outil est mis à jour pendant 4 ans.

En 2024, Essentials n'est disponible qu'en langue anglaise.

Méthodes mobilisées

Essentials s'appuie sur un ensemble de modules en ligne permettant l'apprentissage via :

- L'exposé théorique
- La pratique
- L'observation
- L'évaluation
- L'approfondissement

Chaque module inclut des vidéos explicatives, des textes à lire et des exercices à réaliser.

Le détail du contenu et des outils / moyens utilisés sont disponibles dans le programme de formation.

*Le document est également disponible dans nos CGV.

Essentials

Cadre des compétences de la formation

Cette formation s'appuie sur un référentiel concret et spécifique de compétences en négociation appelé 'Cadre des Compétences'. Il permet d'évaluer, à l'appréciation des formateurs, la bonne montée en compétences et l'acquisition de nouvelles aptitudes de chaque participant. Ce référentiel s'appuie sur l'approche théorique en 8 étapes de Scotwork ; processus de toute négociation (Préparer, s'informer, signaux, Proposer, Reconditionner, Echanger, Finaliser, S'accorder) ; et sur les techniques et tactiques de négociation Scotwork. Il est disponible dans le programme de formation.

Débouchés

Nos formations ne sont pas certifiantes et Negotiating Partner ne délivre pas de diplôme reconnu d'état. Néanmoins, Scotwork étant le plus vieux cabinet d'expertise en négociation au monde (création en 1975), et le seul à regrouper 48 bureaux dans le monde, nos formations sont reconnues et appréciées faisant parties des meilleures. Participer à cette formation aux Techniques de Négociation est parfaitement valorisable dans le monde professionnel et peut vous aider à accéder aux fonctions incluant de la négociation. A titre non exhaustif, nous citerons les rôles de direction et management, les fonctions commerciales, achats, ressources humaines, finances, marketing, juridiques, supply, logistiques, etc.

Résultats

Cette formation a pour objectif de délivrer une réelle valeur ajoutée pour ses participants. Son impact est mesuré à la fin de chaque formation et via un questionnaire à froid, administré 3 mois, après la formation.

Il en ressort que nos programmes génèrent les résultats suivants en 2023 :

99% des participants nous recommandent

98% des participants déclarent avoir amélioré leurs compétences de négociation

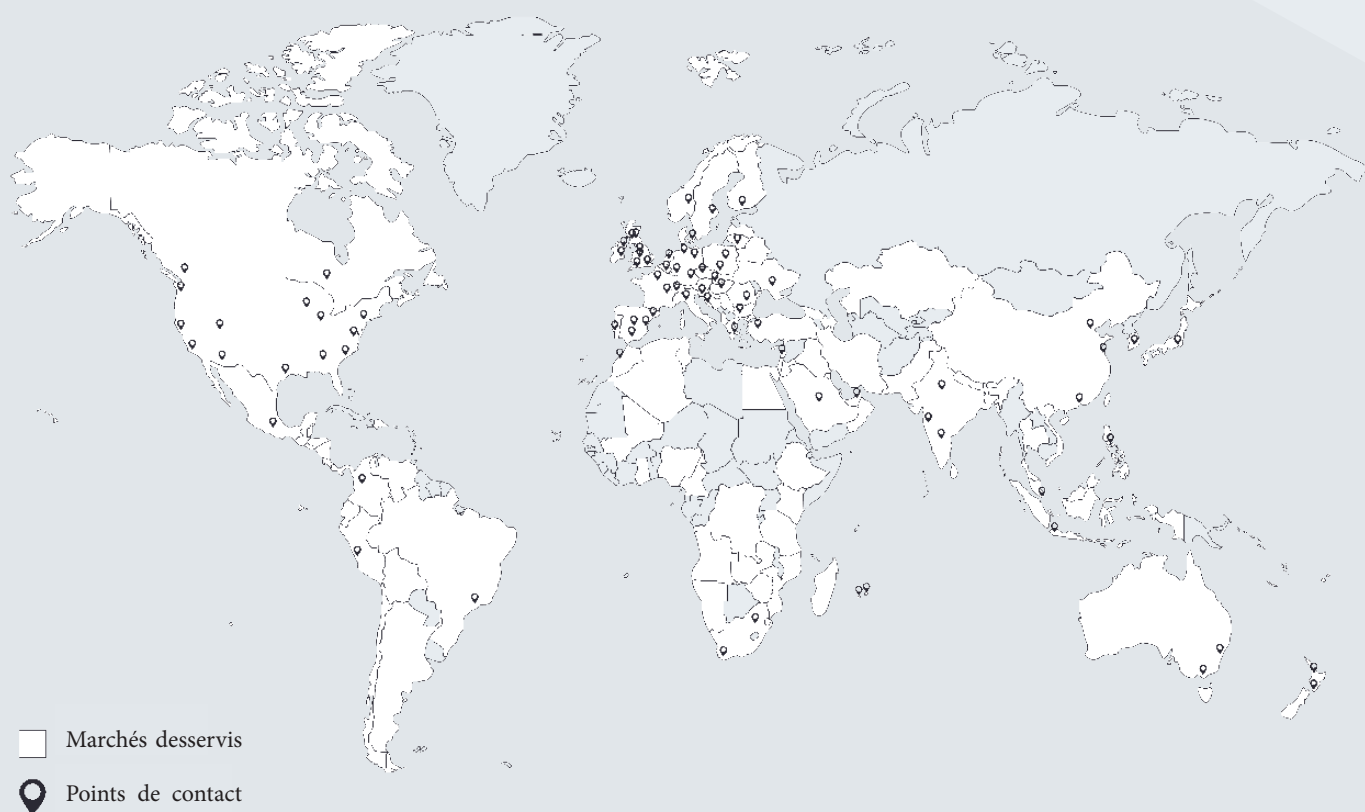
99% des managers jugent l'investissement Scotwork rentable

Le Retour sur investissement moyen de la formation, calculé à 3 mois, est de X16.

À propos de Scotwork

PIONNIER MONDIAL ET LA RÉFÉRENCE EN EXPERTISE DE NÉGOCIATION DEPUIS 51 ANS

Scotwork a formé des centaines de milliers de cadres dirigeants dans 30 langues dans plus de 120 pays. Nous sommes le cabinet avec la meilleure expertise de négociation au monde et nous travaillons avec des organisations de toutes tailles, dans tous les secteurs. Depuis plus de 50 ans, nous transmettons des compétences en négociation qui transforment durablement les équipes et créent un impact concret sur la performance des entreprises.



Afrique du Sud
Allemagne
Arabie saoudite
Australie
Belgique
Brésil
Bulgarie
Canada
Chine
Colombie
Corée du Sud
Croatie
Danemark

Émirats arabes unis
Espagne
États-Unis
Finlande
France
Grèce
Hong Kong SAR
Hongrie
Inde
Indonésie
Irlande
Italie
Japon

Koweït
Liban
Lituanie
Malaisie
Maroc
Maurice
Mexique
Norvège
Nouvelle-Zélande
Pays-Bas
Philippines
Pologne
Portugal

République tchèque
Réunion (Île de la)
Roumanie
Royaume-Uni
Singapour
Slovaquie
Slovénie
Suède
Suisse
Turquie
Ukraine

Veuillez nous contacter pour en savoir plus.

Email **france@scotwork.fr**

scotwork.fr